

## 教學內容

課程大綱						
日期	授課時間	課程名稱	課程進度/內容	授課時數	授課地點	任課教師
11/10(四)	14:20~18:10	銷售理論	解釋銷售與市場行銷區別	4	R202	李昭穎
11/16(三)	15:20~18:10	了解顧客-1	了解顧客需求	3	QS007	高曉光
11/23(三)	15:20~18:10	了解顧客-2	購買決定所經歷的階段	3	QS007	黃輝雄
11/30(三)	15:20~18:10	建立基礎銷售技巧	銷售手法	3	QS007	高曉光
12/07(三)	15:20~18:10	銷售時的有效溝通方法	口頭及非口頭溝通	3	QS007	吳正雄
12/14(三)	15:20~17:10	總複習	總複習	2	QS007	吳正雄
12/21(三)	15:20~17:10	考試模擬演練	試題解析	2	QS007	吳正雄